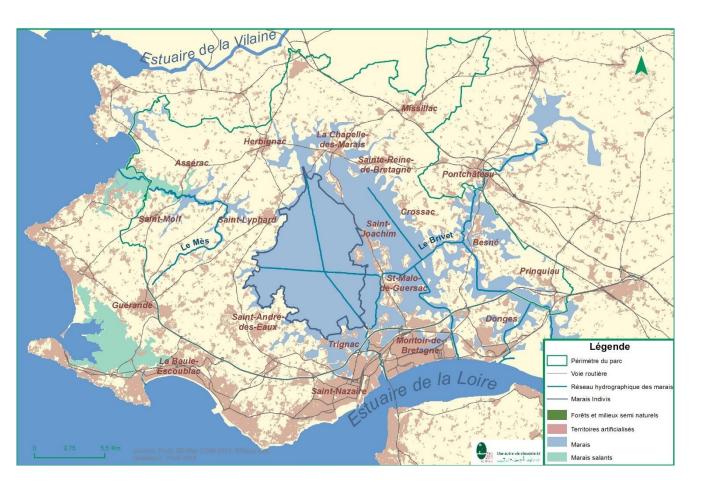
Filière Viande bovine Produit du Parc naturel régional de Brière

8 novembre 2016



Contexte







Contexte

- Une activité d'élevage dominante
 - Élevage allaitant au cœur du marais
 - Elevage laitier avec atelier allaitant complémentaire sur les coteaux et plateaux bocagers



- un milieu contraignant
- un savoir-faire spécifique







Présentation de la démarche: le postulat de départ

- Une activité essentielle pour:
 - Entretenir un espace sensible
 - Permettre l'ouverture des marais



- Pas de tradition bouchère mais du potentiel
- Un territoire avec une identité forte











Présentation de la démarche : les origines

- Une démarche collective animée par:
 - Le Syndicat mixte du Parc naturel régional de Brière
 - La Chambre d'agriculture de Loire-Atlantique





- Avec:
 - Un groupe d'éleveur
 - Un abatteur-transformateur: Vendée Loire Viande
 - Un négociant: SSB Garcion-Guichard
- Concrétisation en 2008 par la création de l'association des éleveurs du parc naturel régional de Brière.
 - Renforcement de l'intérêt économique de l'élevage
 - Plus-value commerciale par l'organisation d'une filière locale de commercialisation























Présentation de la démarche: la charte

- Garantie d'une production locale de qualité
 - ❖ Zone géographique: siège et 85% de la SAU sur une commune adhérente au Parc
 - Races: viandes (ou croisées entre elles
 - ❖ L'animal doit être né ou élevé sur le Parc avec 2/3 de sa vie sur le Parc

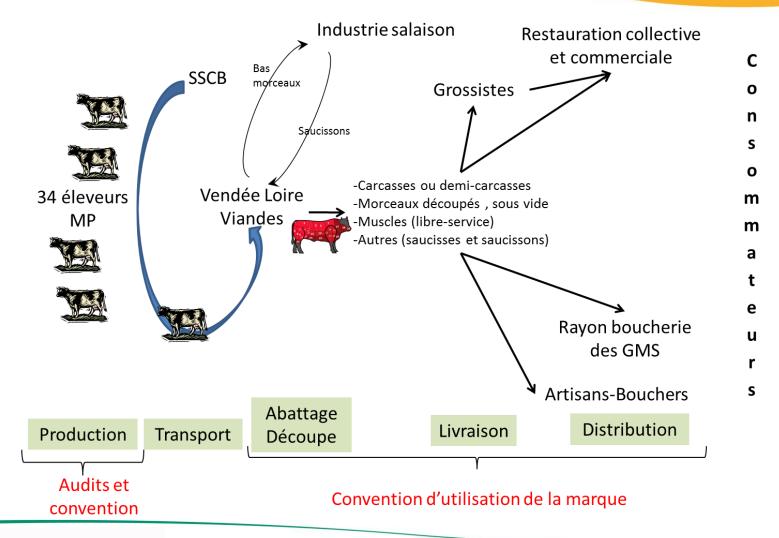


- Conditions d'élevage extensive
 - ❖ limitation de la pression des animaux sur les prairies et pâturages (1,4 UGB)
 - Ration de base produite sur le Parc, pas d'OGM
 - ❖ 8 mois au moins avant finition sur les pâturages du Parc
 - Limitation de la fertilisation





Présentation de la filière





L'organisation de la filière

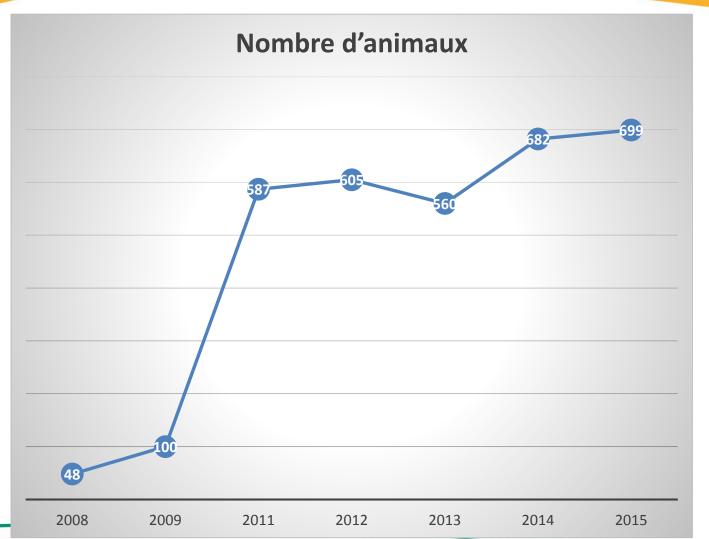
- A travers la vie de l'association : AG et CA
- Des animations
 - Une dizaine d'animations/actions de promotion par an organisées sur le territoire.
 - Système de cotisation valorisant l'implication des éleveurs.







Les résultats: un développement constant depuis 2008 qui tend à se stabiliser











Les résultats: une réelle plus-value malgré la crise

	2011	2012	2013	2014	2015
Prix moyen au kg	3,86 €	4,16 €	4,72 €	4,59 €	4,60 €
Chiffre d'affaires	898 640 €	972 265 €	1 042 296 €	1 233 181 €	1 303 303 €



• Plus value moyenne pour les éleveurs 10% (0,40 à 0,60 €/kg de carcasse) (lissage sur l'année)





Conclusion

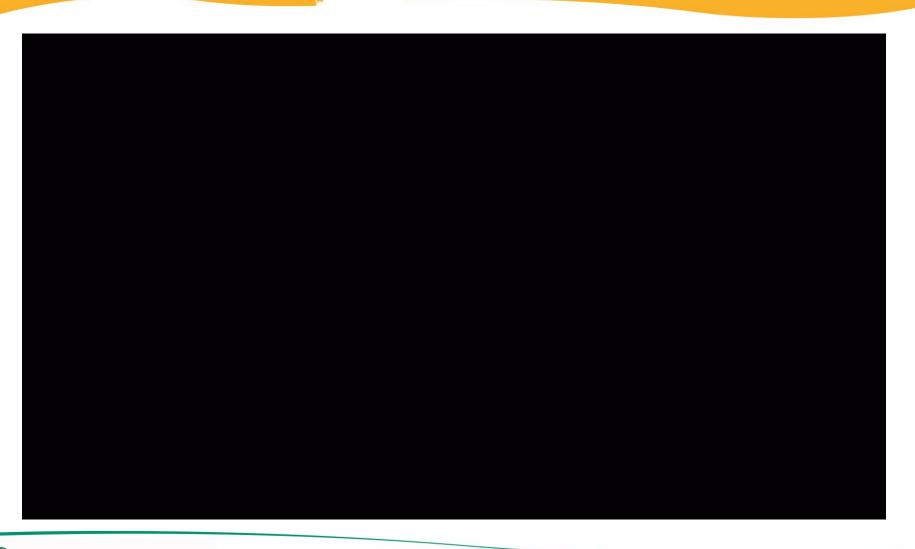
Leviers et freins au développement

- Collaboration entre tous les acteurs et relation de confiance
- Demande forte du consommateur pour ce type de produit et image positive du territoire
- Equilibre matière délicat à atteindre => équilibre entre les débouchés

Perspectives

- * Atteinte d'une certaine stabilité du système
- Transmissions ou reprises d'exploitations agricoles







Ventes

Données VLV	2011	2012	2013	2014	2015	2016*
Nombre d'animaux	587	605	560	682	699	146*
Tonnage	234,5	235,208	221,267	269,76	284,734	
Poids moyen	399 kg	389 kg	395 kg	396 kg	402 kg	
Prix moyen au kg	3,86€	4,16 €	4,72 €	4,59 €	4,60 €	
Chiffre d'affaires	898 640 €	972 265 €	1 042 296 €	1 233 181 €	1 303 303 €	



*2016 :Achats du 1er janvier 2016 au 31 mars 2016

SOURCES: DONNEES ISSUES DE VLV





Ventes

VENTE DE BOVINS PAR RACE								
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
CHAROLAISE	6	48	196	291	374	329	394	421
LIMOUSINE	6	43	56	105	81	103	138	140
BLONDE								
D'AQUITAINE	2	5	5	94	69	53	66	62
ROUGE DES								
PRES		1	1		0	6	14	16
PARTHENAISE			8	22	11	43	45	35
CROISE		3	33	75	70	26	24	35
TOTAL	14	100	299	587	605	560	682	699

Source: données issus de VLV



Merci de votre attention















